

2019年度 千葉代協 第4回教育委員会

日時：2020年2月5日（水）14：00～16：00

場所：千葉代協事務局

司会：積田 淳 / 書記：伊野雅至

議事録作成：積田淳

(敬称略・五十音順※会長、委員長、理事以外)

氏名	役職	支部	代理店名	代理出席等	事前	出欠
小口 泰伸	会長	東葛	あおぞら保険サービス		○	○
今西 英人	専務理事	千葉	N&Bホールディングス		×	—
積田 淳	教育委員長	京葉	専保		○	○
伊野 雅至	副委員長・理事	千葉	(有)伊野保険センター		○	○
菅野 亘	副委員長	市原	東海コンサル(株)		○	○
相川 幸雄	委員	木更津	(有)桜総合プランニング ほけんせんたあ		○	○
飯田 晴夫	委員	安房	(株) I. N. S		○	○
岡本 光由	委員	茂原	(株)ほけん情報館		○	○
木村 義英	委員	東葛	保険トラスト(株)		○	○
平野 義樹	委員	北総	(株)アネシン		○	○
湯浅 俊悟	委員	銚子	(株)アドウェル		○	○

○は委員会参加・△は遅刻・×は代理出席等

[委員長挨拶]

コンサルティングコース受講申込みの目標達成についてご協力ありがとうございます。

千葉代協の残された課題である会員増強もご協力をお願い致します。

【今回の議題】

- ① コンサルティングコースセミナー運営参加について
- ② 2020年4月開校コンサルティングコース受講勧奨について
- ③ 日本代協アカデミーについて
- ④ 千葉代協セミナー（人材育成セミナー、東関東ブロックセミナー）運営について
- ⑤ その他（ご意見について）
- ⑥ 次回の教育委員会日程

総評

[挨拶] 会長挨拶

14：00～14：05（5分）

コンサルティングコース申込み目標達成や東関東ブロックセミナー運営にご協力いただきまして有難うございました。災害対応については太陽光発電機を1台購入して事務局に保管しております。簡易トイレやウエットティッシュの在庫も確保できました。三冠王（コンサルティングコース受講申込み、会員増強、自主目標※千葉代協は防災探検隊マップコンクール申込み）目標達成で未達成の会員増強もご協力をお願い致します。

議題① コンサルティングコース運営参加について

14:05～14:10 (5分)

[報告事項]

- ・第2回セミナー運営参加者
- 12月3日 積田(終日) / 菅野(午前) (終了)
- 1月14日 積田(終日) / 伊野(午前) (終了予定)
- 2月13日 積田(終日・司会) (未開催)

議題② 2020年4月開校コンサルティングコース受講申込み情宣について

14:10～14:40 (30分)

[報告事項]

- ・12月2日(月) 千葉代協事務局にて受講募集ツールの封入作業実施(積田・武澤)
- ・12月2日(月) 保険会社へ受講申込み情宣のお願いご挨拶(千葉市TN・SJ・MS・AD)
- ・12月4日(水) 保険会社へ受講申込み情宣のお願いご挨拶
(船橋市内のAD・SJ・TN・千葉市内AIG)
- ・12月5日(木) 直接お届け以外の保険会社課支社へ事務局より郵送完了(武澤)
- ・1月10日(金) 支部長会議にて募集ツールを各支部長へお渡し。支部内で受講申込み最終日までの情宣協力をお願いする。

◇2月5日時点の結果

コンサルティングコース受講申込み 25人(達成率104.2%/代協別目標数24)

[協議事項]

- ・受講勧奨、情宣など
(2月3日で目標達成となったが振り返ってみて課題とされたことなど)

受講申込みについて問い合わせをいただいた場合は損保協会試験コンタクトセンターへご連絡をいただくように誘導(コンタクトセンター03-6204-9840)

東海のTQポイントの加算手数料項目に入っている。三井住友海上、損保ジャパン、あいおいニッセイ同和損保、AIG損害保険も手数料ポイント項目に入っている。損保ジャパンは代理店内募集人の3割が資格保持していることが必要。モーターチャンネルは自動車種目のみを保持しているケースが多いので全種目保持が要件となるコンサルティングコースは受講できないので情宣には注意が必要。

その他、情報を持ち寄って情報共有が必要。

議題③ 日本代協アカデミーについて

14:40～15:00 (20分)

[報告事項]

◇1月7日時点の登録数 ID登録35 / 目標数372 (達成率9.4%)

[支払方法]

郵便払込票による郵便払込方式に変更

[協議事項]

・引き続き会員の皆様へ登録の情宣・推奨をしていく方法など
一度はID登録をしているが、そのまま会費を支払わずに本登録になっている人が多いのでは。
日本代協アカデミーネットチャンネルは体制整備、代理店と独自教育義務には丁度良い。
履修の履歴を保存できるので突然の金融庁監査があった時にも提示しやすい。

議題④ 千葉代協セミナー（東関東ブロックセミナー）報告・課題

15:10～15:40 (30分)

[報告事項]

日程：2019年 11月21日（木） 受付15時30分 開演16時

会場：セミナーハウス クロス・ウェーブ幕張

千葉県千葉市美浜区中瀬1-3 幕張テクノガーデンA棟（海浜幕張駅から徒歩3分）

講師：安東邦彦氏

演題：『戦わずして勝つ！』終わらない代理店経営戦略のつくり方

参加人数：130人（募集人数150人）

[協議事項]

・当日の運営（役割分担など）

[良い点]

講師の選定が良かった。結果、申込み無しに当日に来場される参加者も多く立ち見が出るほどだった。

受講者の評判も良かった。

[反省改善点]

セミナー終了後の懇親会場への案内が統一できていなかった。（エレベーターと階段の動線）

一階の中庭付近（駐車場の動線）は1人のみだったので案内は必要なかったのではないかな。

駅のセミナー会場側出口から反対側は来場者の姿は見当たらなかった。（気が付いて声をかけられなかったかもしれない）

当日の急遽参加者も多くいて椅子が足らずに補充した。

議題⑥ その他、委員会内の意見について

15:40～15:50 (10分)

[協議事項]

(気が付いたところがあれば都度で教育委員から意見を出す)

会員増強で今年度の目標28人に対して現在8人(2月5日時点)

私たちがなぜ代協会員になっているのか(目的) 提携事業者が充実している。コンサルティングコース受講をきっかけに。代理店賠償責任保険の加入。各種提携事業の充実。提携事業者一覧があるのでお知らせしたほうが良い。

議題⑥ 次回の委員会開催日程

15:50～15:55 (5分)

日時: 3月6日(金) 16:00～17:00

場所: よつば総合法律事務所 千葉事務所

委員会終了後に懇親会を予定

総評(会長)

15:55～

割愛

教育委員会定例会議 終了

16:00