

## 令和3年度千葉代協第1回組織委員会議事録

- ・日時：令和3年 7月8日(木) 15:00～17:00
- ・場所：Web  
出席者：東（千葉代理）、篠原（市原）、堀内（茂原）、原（北総）、東條（京葉）、  
佐藤（安房）、加瀬（銚子）、  
欠席者：江波戸（東葛）、高橋（木更津）  
オブザーバー  
小口会長

### <会長挨拶>

組織委員も2年目を迎えられましたので、だいぶ慣れたと思います。今年度の目標は27店です。昨年27店を越えたのは東京の30店だけです。厳しい数字ではありますが、達成できるようにしっかり議論してほしい。

### 【協議】

#### 1、<「仲間づくり推進」現状について>

##### 《現状》

7月8日現在 入会4店 退会2店

各支部の現状（目標—入会—退会）

安房：0—1 木更津：0—1 市原：0—0 茂原：0—0

銚子：2—0 千葉：0—0 京葉：0—0 北総：0—0 東葛：2—0

##### 《各支部のリスト活用方法および状況》

支部役員間でリストの共有化が未だにされていない支部があった。1月に配布したリストを修正したものを近日中に再配信するので、早急にリストの共有化を図り、活用について議論する。合併、廃業、健康上の理由以外の退会者も理由を記載しリストに追加していき、引継ぎいで行けるようにする。

### <活動の見える化>

##### 《Trelloアプリの活用について》

登録していない委員に篠原委員からレクチャーし、登録してもらおう。見込みリストの数が多すぎるため、ボードにアプローチリストの項目を追加し、見込みリストから抜き出す。1支部5店を常に追っているようにする。  
コメントもしっかり残し動きが見えるようにする。

## 2、＜2021年度の事業計画について＞

《仲間づくり推進目標達成へのプロセス》

27店の目標を達成するには？

(ブレイクアウトセッションによるグループディスカッション)

### 【意見】

- ・意識なくして活動はない
- ・約款座談会等の開催
- ・定期的な情報発信
- ・賠償セミナーの開催
- ・継続して取り組む
- ・広報でセミナー動画を公開する

### 【活動計画】

- ・Trelloのリストを活用していく。保険会社ホームページ上の代理店しか登録していないので、見込みを増やしていく。
- ・各支部の目標に目標は3支部で連合を組み各連合9店の目標にする。
- ・システム化（仕組み）をすることによって毎年同じ時期に同じ活動をしてクリアできるようにしていく。
- ・代理店賠償を10月中旬から下旬に開催する。参加した非会員代理店にアプローチしていく。
- ・支部例会の発足（定期的に支部会員向けの情報発信をしていく）
- ・次回の委員会までには各支部5店のアプローチ先をリスト等から選定しておく

## 3、オリエンテーションについて

2020年度および21年9月までの入会者に対しWEBオリエンテーションを秋に開催。

## 4、支部の活性化について

コロナ禍でどういった活動をすれば支部活性化を図れるのか？

- ・支部例会の発足（定期的に支部会員向けの情報発信をしていく）
- ・WEBを活用していく

## 次回第2回組織委員会

9月9日（木）15:30～17:30

※委員会では15:00からとなってましたが、他委員会と重なるため30分繰り下げになりましたので間違えないようにお願いします。欠席する場合は必ず支部長と相談し代理人を立てるようにしてください。