

2021年度第6回組織委員会議事録

- ・日時：令和4年3月1日(火) 15:00～17:00
- ・場所：WEB
- 出席 東(委員長)、原(北総)、篠原(市原)、堀内(茂原)、加瀬(銚子)、東條(京葉)、佐藤(安房)、坂本(千葉)、江波戸(東葛)、高橋(木更津)
- 欠席
- オブザーバー
- 小口会長(WEB)

《会長挨拶》

年度末のお忙しい中ご参加ありがとうございます。いよいよ残り1ヶ月となりました。このメンバーでの2年間の成果が試される1ヶ月かと思います。CPがあるから入るといことはないかと思いますが、入会するきっかけにしてもらいたい。悔いが残らぬよう取り組んでほしい

《報告事項》

1、日本代協組織委員会報告

- ・正会員実態調査アンケート集計結果→全国63.7%東関東ブロック65%

傾向①乗り合い代理店の増加

- ②中規模代理店(3～5人)の収保増、収益横ばい、手数料ポイント減となっている。

→この資料を基に活力研等でしっかり話をしていきたい

- ・2022年度事業計画案

① 組織力の強化→支部活動が活性化しなければ県代協活動も活性化しない。

② 代理店賠償の普及

③ 代協会員の品質改善→自立と自律

アカデミー、ふうたの豆知識、みなさまの保険情報誌等の活用

- ・埼玉代協「新風会」報告→実例に基づいた難事案についてGディスカッション

- ・2022年度の県代協目標数値の確認→18店

《協議事項》

1、「仲間づくり推進」について

【各チーム現状とラスト1ヶ月でできる事】

現状・Aチーム(0-6)

市原0-1、安房0-3、木更津0-2、

市原：具体的な活動予定が組まれていない。

安房：プロ代理店以外で見込みピックアップしたが、動けていない。非会員リスト20店に対してアプローチ(電話、訪問)する。

木更津：

・Bチーム（0－2）

京葉0－0、千葉0－2、茂原0－0

京葉：支部活動停滞している。役員には1度声を掛けた先にはクロージングかけてもらう。北総鈴木には来週会うので話をする。結論を今月中に出す。

千葉：2月8日の役員会時に話をした。支部長中心に協力依頼済み。保険会社の社員の社員を通して紹介してもらうことになっているが、役員からの連絡がないので、トレロに乗せられていない。この後支部役員LINEに再度働きかける。

茂原：鶴沢保険事務所の娘婿とやり取りしている。ホトサービス向後と今週ゴルフコンペで会う予定なので話する。各代申保険会社に連絡し動いてもらってはいるが、なかなか結果が出ない。過去のセミナー参加者にもアプローチしてみる。

・Cチーム（8－1）

北総2－1、東葛3－0、銚子3－0

北総：セントの青菜さんにTELする。中川さんから北総エージェンシーにTELしアプローチし、安田商会と一緒にいる可能性がある。北総損保センターは4月入会変わらず3月は厳しい。ヤマザキ、メカニックオートセンターへの行動も見えるように。

東葛：江戸川観光TELしているが出ない。小さな旅行代理店。継続してTELしてみる。月内に結論出す。

銚子：3月9日に支部役員会がある。2月の役員会時に1件ずつアプローチ依頼した。役員が嫌なので退会したいという話もあるので困っている。3月中にアプローチ中の2件について話していきたい。リストの非会員見ても入らなさそうな代理店ばかりという意見が多い→質より量。まずは行動していきましょう。

※トレロに行動したらどんどん更新していくようにしてほしい。更新がされていなければ動いていても見えない。入会0の支部がないようにしてしっかり残り1ヶ月活動してほしい。最後まで諦めず次年度に繋がるようにしてください。

3月末の退会が多いので入会は現在8から最低でも15にもっていかなければ会員減となる可能性が高い。

<県を越えた紹介運動>

- ・他県にいる同期の研修生の加入推進→紹介した県のメリット！？検討中
- ・代協活動に協力的な各保険会社支店長、支社長、担当者を全国に紹介し合う

次回委員会までにやること

- ・代協活動に協力的な各保険会社支店長、支社長、担当者情報収集と報告する
(総会まではグループラインに随時挙げていく)

<組織委員から>

東條：1年間やれていたようなやれていなかったような・・・いい結果を残したい。

代協以外で人と会う機会がないのが悩み。コロナに負けず頑張っていきたいと思う。

篠原：トレロをたまたま提案しましたが、今振り返ると皆さん活用してもらって良かったと思う。定期的に皆さんと情報交換できたので良かったです。ありがとうございました。

※トレロの招待方法→メアドがわかれば招待できる。

原：数字で結果を求められる委員会でも支部でも不人気の委員会ですが、いい結果が出せてなくて申し訳ないがいろいろ人と話をすることができて勉強になった。

坂本：委員会の活動が初めてでした。委員会と支部の橋渡しをしないといけないと思いますが、いい結果が出せず申し訳なかった。また来年度もよろしく願います。

江波戸：お疲れ様でした。あまり協力できませんでしたが、県会長が居たのでしまった支部活動だったかと思います。できれば年間の会議日程を決めてもらえるとよかったです。

加瀬：代協の役員が初めてで組織委員会がどういうものか勉強になりました。来年も引き続き委員となるとと思いますので、アプローチしてきたところをクロージングしていきたいと思います。

佐藤：2年間ありがとうございました。唯一数字が求められる委員会なので、組織委員会が開かれる前は憂鬱になってました。

堀内：2年間お疲れ様でした。リアルでありできなかったのが心残りです。もっと皆さんと交流して色々な話し合いをしたかったです。来年以降も関わっていきたいので、宜しくお願い致します。

東：0の支部は0で終わらないようにしてください。今までの結果が今の結果です。今からの行動が3月末の結果になります。今すべきこと今できる事を精一杯していきましょう。

<小口会長総括>

皆さん2年間お疲れ様でした。3月末の見込みは9店で日本代協に報告しております。最初のころと違って良い委員会になったなと思っています。教育と組織は数字目標があり、やりたがらなかったが、教育委員会はコンサルティングコース目標はほぼ達成できるが、組織委員会の仲間づくりはこの数年代理店の統廃合が進み一番大変な中、この2年間皆さん本当に成長したと感じています。ここでの経験は仕事でも活かせると思います。これで19店達成できれば最高ですが、達成できなかったとしても心残りがないようにしていただきたいと思っています。次年度以降も代協活動宜しくお願いします。