

2022年度 第3回組織委員会 議事録

日 時：2022年11月9日（金）15：00から17：00

場 所：三井住友海上あいおい生命 会議室

千葉市中央区中央4-7-4 三井住友海上千葉ビル9階B・C会議室

：Webex ミーティング

対象者：☑加瀬昌之（銚子） □坂本哲哉（千葉） □金子道大（京葉） ☑江波戸清貴（東葛）

☑西崎和治（茂原） ☑飯田晴夫（安房） ☑栗田秀美（木更津） ☑篠原 毅（市原）

☑小口泰伸（会長） ☑東 正己（専務） ☑原 幸司（組織委員長/北総）

代 理：☑東條 史（京葉） ☑石塚泰山（京葉） ☑五木田厚（千葉）

WEB：☑江波戸清貴（東葛） ☑小口泰伸（会長）

次 第

1. 会長挨拶 / 小口会長

代理店業界の現状としては、保険会社から合併や廃業を勧められる代理店も増え、まさに代理店が淘汰される時代に突入している。この淘汰の渦に巻き込まれない為に代理店自身が質の向上を図る必要があり、例えば代協アカデミーはこの対策となるものであり、このような代協メニューを推進することで代協のメリットを感じていただき入会に繋げることができる。

2. 出席者の確認

議 事

1. 仲間づくり推進について

仲間づくり目標達成状況を共有し、今後支部での取り組みについての参考とするため、非会員リストの精度や活用方法についてを含め、各支部の取り組みについて意見を出した。

・非加入リストについては、全件は回り切れていないが、まずは知り合いの代理店から声掛けを始めている。しかしリアクションが薄いという現実は否めない。

・非加入リストを支部役員で共有し、保険会社同行で訪問する。

・非加入リストに過去にお誘いした履歴などを入力し、リストの精度を上げてから組織委員が訪問する。

・入会见込対象となる代理店が少ないため、支部として仲間づくりへの動きは活発ではないが、今後は兼業（特にモーター系）代理店に声掛けを行う予定。

・MSの未加入が多い。

・AD市原支社が無くなり千葉支社になったので狙い目だと思う。

・支部でBBQを行い未加入代理店をお誘いし、入会见込が高くなった。

・小規模代理店も方が、より代協への興味を示さない傾向がある。

年度末キャンペーンについて

総論として賛成であったが、キャンペーンに費やす経費の有効性を考えると、例えばお誘いする場合の経費などに使用したほうが問いではないかという意見が出た。

本年度に関しては経費として支出する場合のルール作りなのに一定の議論が必要

であるため

時間的に間に合わないので、経費については次年度に先送りとした。

キャンペーンに必要な経費（年会費・入会金）は予算として計上されていないが、新入会員が一度払い込んだ金額相当を商品券にして返礼するので予算計上は不要であることを確認した。

2. Trello の活用について

・まずは Trello の使用方法を理解し、効果的運用につなげる事を目的とします。

篠原委員に指導いただき組織委員全員が Trello のインストール・ログインができる状態となった。支部長にも組織委員より Trello へのログインを依頼した。

3. 社労士診断認証制度について（P6~8）

具体的な作業方法までの資料を配布し全委員が完了するよう依頼した。

4. その他

5. 次回開催日

日時：2023年 2月 1日（水）15：00から17：00

場所：三井住友海上あいおい生命 会議室

千葉市中央区中央4-7-4 三井住友海上千葉ビル9階B・C会議室

：WEB

連絡事項

・新型コロナウイルスの感染を鑑み、公式な懇親会は行いません。